



**Große Drehmoment-Schrauber &  
großer Service aus einer Hand!**

**TorcUP Schraubtechnik Deutschland GmbH  
Benediktinerstr. 3  
D-39104 Magdeburg**

**Tel.: +49 (0) 3 91 - 53 19 78 - 0  
Fax: +49 (0) 3 91 - 53 19 78 -99  
E-Mail: info@torcup.de**

**Niederlassung Karlsruhe  
Hammerwerkstr. 31A  
D-76327 Pfinztal-Kleinsteinbach**

**Tel.: +49 (0) 72 40 - 6 15 96 50  
Fax: +49 (0) 72 40 - 92 67 -12  
E-Mail: karlsruhe@torcup.de**

**Niederlassung Köln  
Stolberger Str. 90D  
D-50933 Köln**

**Tel.: +49 (0) 2 21- 2 76 24 78  
Fax: +49 (0) 2 21- 2 76 24 79  
E-Mail: rheinuhr@torcup.de**

TorcUP Schraubtechnik Deutschland GmbH Benediktinerstr. 3 D-39104 Magdeburg

www.torcup.de

**24h-Servicetelefon  
+49 (0)1 72 - 8 09 82 16**

**Bankverbindung:  
Deutsche Bank Karlsruhe  
BIC: DEUT DE SM 660  
IBAN: DE04 6607 0004 0999 1911 00**

**Amtsgericht Stendal  
HRB 8282  
Geschäftsführer:  
Patric Schaudt**

**Ust-ID: DE262582850  
St-Nr: 102/106/18037**

**vielfältiges Praktikum im Vertrieb von Spezialwerkzeugen in Magdeburg  
z.B. für angehende Wirtschaftsingenieure**

Wir suchen einen ambitionierten Studierenden aus der Fachrichtung Wirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbar für ein Pflichtpraktikum im Rahmen des Studiums (z.B. 3-6 Monate) oder ein auf 3 Monate befristetes freiwilliges Praktikum z.B. ab Oktober 2022.

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen für den Vertrieb und die Vermietung von hydraulischen Drehmoment-Schraubgeräten und weiteren speziellen Werkzeugen für die Industrie und vergeben in unserem freundlichen, kompetenten, kleinen Team einen abwechslungsreichen Job mit technischem Hintergrund, vielfältige Aufgaben sowie die Möglichkeit, umfangreiche Erfahrungen und technisches Wissen zu erlangen. Dafür suchen wir eine Persönlichkeit, die sich selbständig und mit Interesse im Vertrieb einbringen möchte.

Ihre Aufgaben	Ihr Profil
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vertriebsunterstützung, Kundenbetreuung, Angebotserstellung und Auftragsabwicklung</li> <li>• Verwaltung des Kundenstamms, Kundenakquise per Telefon und E-Mail</li> <li>• Rechnungswesen und vorbereitende Buchhaltung</li> <li>• Kommunikation mit Lieferanten</li> <li>• Prüfung von Spezialwerkzeugen in unserer kleinen Werkstatt, ggf. Durchführung kleiner Wartungsarbeiten daran</li> <li>• Erstellen technischer Unterlagen wie Betriebsanleitungen, Dokumentationen etc.</li> <li>• Entwicklung von Werbemaßnahmen sowie Unterstützung bei Marketingaktivitäten</li> <li>• Pflege unserer Webseiten / Social Media Kanäle</li> <li>• Messe Planung, Vor- / Nachbereitung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• sichererer Umgang mit Textverarbeitung- und Tabellenkalkulationprogrammen sowie gute allgemeine PC-Kenntnisse</li> <li>• eigenverantwortliche Arbeitsweise, Genauigkeit und Zuverlässigkeit</li> <li>• Koordinationsvermögen und Organisationstalent</li> <li>• gute kommunikative Fähigkeiten, insbesondere gute mündliche und schriftliche Ausdrucksweise für professionellen Kundenumgang</li> <li>• grundlegendes technisches Verständnis</li> <li>• Englisch-Kenntnisse und erste Berufserfahrung von Vorteil</li> </ul>

Da Sie aktiv an allen Abläufen in unserer Firma beteiligt sein werden, erhalten Sie eine Entlohnung von 600,- EUR/ Monat bei 40h/ Woche. Haben Sie Interesse und Lust auf eine Herausforderung im Vertriebswesen bei einem wachsenden, innovativen Unternehmen?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf und Angabe des gewünschten Zeitraums per E-Mail an juliane.albrecht@torcup.de.

